



Internationales Vertragsrecht und Streitbeilegung

- das Wichtigste für Kaufleute -

Ihr Nutzen

Sie lernen die Eckpunkte der internationalen Vertragspraxis kennen. Sie erhalten eine praktikable Übersicht zu den Regelungsbestandteilen verschiedener Vertragstypen im Auslandsgeschäft sowie Beispiele von Musterverträgen. Sie erfahren aus praktischer Sicht, wann das UN-Kaufrecht vereinbart werden sollte - und was es nicht kann. Auch vertragsrechtliche Konsequenzen aus Leistungsstörungen und die persönliche Haftung handelnder Personen werden für Sie interessant sein. Und – Sie erhalten einen Einblick in die internationale Streitbeilegung – ob Mediation, ordentliches Gericht oder Schiedsgericht.

Die Schwerpunkte

- Worauf kann man bauen - Grundlagen des internationalen Vertragsrechts und Formvorschriften
- Grundsätze der Vertragsgestaltung und -auslegung – wie rechtssicher kann ein Vertrag sein
- Leistungsstörungen und Möglichkeiten ihrer Vorbeugung in Verträgen – Haftungsrisiken
- Vertragsinhalte und Formulierungen bei Handelsvertreter- und Kaufverträgen, UN-Kaufrecht
- Allgemeine Geschäftsbedingungen – nicht immer wirksam und kein Allheilmittel
- Formen und internationale Praxis der Streitbeilegung – viele Möglichkeiten führen zum Ziel
- Praktische Vertragsverhandlungen – Tipps und Erfahrungen auf dem Weg zum Konsens