



Praktische Preiskalkulation aus internationaler Sicht

- Kosten- und Risikofaktoren im internationalen Geschäft einkalkulieren -

Ihr Nutzen

Im Seminar lernen und üben Sie, die aus dem internationalen Geschäft resultierenden Kalkulationsfaktoren zu erfassen und zu berechnen. Um keine Positionen zu vergessen, werden an beispielhaften Berechnungen von Angebotspreisen die Kosten- und Handlungsspielräume aufgezeigt, um zu marktgerechten Preisen zu gelangen. Dabei lernen Sie die Querverbindungen kennen zu den Liefer- und Zahlungsbedingungen, zur Zahlungssicherung sowie zu kalkulierbaren Risiken des internationalen Geschäfts. Modell- und beispielhaft wird Ihnen die Einschätzung und Kalkulation von Risikofaktoren und Risikozuschlägen dargestellt.

Die Schwerpunkte

- Preispolitik und Marktstrategie - Eingangsinformationen für die Preisbildung
- Bewertung und Kalkulation von Risiken – Vorsicht ist die ...
- Bank- und Finanzierungskosten nicht vergessen!
- Lieferbedingungen als Kalkulationsfaktor – Was muss mit in den Preis?
- Preisinformationen – woher nehmen und nicht ...?
- Preispolitische Entscheidungen – mehr als nur Kalkulation!
- Methoden der Preiskalkulation - Schritt für Schritt ...
- Preissicherung – wenn sich die Bedingungen verändern
- Anti-Dumpingpraxis und Preisbildung