



Essentials für Führungskräfte

- kommerziell und juristisch sattelfest im internationalen Geschäftsverkehr -

Ihr Nutzen

Im Seminar werden Ihre Kenntnisse zu den wichtigsten kommerziellen und rechtlichen Fragen im Auslandsgeschäft aufgefrischt und vertieft, konkrete Fälle und Entscheidungssituationen werden diskutiert, Erfahrungen ausgetauscht, Handlungsanleitungen vermittelt und was sehr wichtig ist: Folgen für die Auftragsabwicklung werden aufgezeigt und damit soll Ihr Risikobewusstsein geschärft werden.

Die Schwerpunkte

- Eckpunkte des Auslandsgeschäfts, Risikofallen beim Vertragsabschluss und bei der Auftragsrealisierung
- Informationsquellen für das Auslandsgeschäft im schnellen Zugriff
- Vertragsrecht – was man unbedingt wissen und beachten sollte und wo Kompromisse möglich sind; der Wert des UN-Kaufrechts; Leistungsstörungen präventiv regeln
- Lieferklauseln richtig einsetzen und rechtssicher formulieren – Kosten und Gefahrenübergänge genau definieren und Konsequenzen für die zoll- und umsatzsteuerrechtliche Abwicklung beachten
- Zahlungsbedingungen und Zahlungssicherheit; das Für und Wider beim Eigentumsvorbehalt; gängige Vertragsformulierungen zu den Zahlungsbedingungen und Zahlungssicherheiten
- Regeln für die Auslandspreisbildung und -vereinbarung – was nicht kalkuliert wurde, kann auch nicht durchgesetzt werden
- Grundzüge und praktische Konsequenzen des Außenwirtschafts-, Zoll- und Umsatzsteuerrechts
- Essentials und interkulturelle Aspekte der Verhandlungsführung – andere Länder, andere Sitten – wichtige Do's und Don'ts